

Come realizzare più Clienti & Più Profitti con il Tuo Salone di Acconciature anche in periodi come questo.

La prima buona notizia è che puoi fare molto per riuscirci, la seconda è che stai per scoprire come.

Probabilmente avrai notato come va il tuo mercato in questo periodo:

su 10 parrucchieri, 6 sono in forte difficoltà, 3 "sopravvivono" e 1 continua a crescere

È strano, non trovi? Se è vera crisi, non dovrebbe essere crisi per tutti?

In effetti questa "crisi" è diversa dalle precedenti:

a distanza di cento metri puoi trovare un salone in forte difficoltà e uno in grande crescita...

Perché? Perché, inesorabilmente, i parrucchieri "fanno" tre cose:

- la prima è non fare niente
- la seconda è fare le cose sbagliate
- la terza è fare le cose giuste

Se ti stai chiedendo

"COME POSSO IMPARARE A FARE LE COSE GIUSTE?"

oggi ho l'opportunità di darti più di una risposta, posso proporti un appuntamento importante:

TI INVITO AD UNA SERATA.

È gratuita. È speciale (data unica). È illuminante:

alcune delle idee che sentirai potrai metterle in pratica già il giorno seguente.

mercoledì 9 marzo 2016
PARK HOTEL MONDOVI'
ore 20.00 in punto - ore 22.30 circa

In collaborazione con:



Tanti tuoi colleghi si lamentano.

Ce l'hanno con lo stato, con le tasse, con l'abusivismo, con i parrucchieri cinesi.

Hanno ragione, certo... ma il vero problema è che lamentarsi non risolve i problemi!

SE VUOI RISOLVERLI, DEVI IMPARARE A FARE LE COSE GIUSTE.

SE VUOI IMPARARE A FARE LE COSE GIUSTE, DEVI SFRUTTARE OCCASIONI COME QUESTA SERATA.

Una cosa ti deve essere subito chiara, chiarissima: **puoi fare tanto**

per moltiplicare i Clienti e i Profitti del tuo Salone! Cosa puoi scoprirlo venendo alla serata.

Informazioni e Prenotazioni: [numero verde 800.496649](tel:800.496649) email@saloncoach.it

Coordinatore: Stefano Canavero [339.44.86.953](tel:339.44.86.953)

Ho cominciato a lavorare con i parrucchieri vent'anni fa. Sono stato io il primo a definirvi

"Creatori di Autostima", perché attraverso il modo di apparire migliorate il modo di essere delle persone.

Conosciamoci: ti aspetto alla serata così scoprirai come posso esserti utile.

Lelio "lele" Canavero

PS: Esserci non ti costa nulla, non esserci può costarti molto.

Lelio "lele" Canavero è considerato uno dei massimi esperti di marketing per parrucchieri;

i suoi corsi registrano il tutto esaurito in ogni parte d'Italia; sul web è facile trovare

testimonianze di risultati importanti, rilasciate spontaneamente da tantissimi tuoi colleghi:

conquista di nuovi clienti, incremento dello scontrino medio, ampliamento del team o del salone...

Questa serata è l'unico appuntamento nella tua zona! O ne approfitti o te lo perdi, scegli tu:

puoi ascoltare lele dal vivo, puoi rivolgergli domande, puoi scoprire perché "funziona!", oppure

puoi continuare a lamentarti, come fanno i #csd (Culi Sul Divano: quelli che si lamentano e basta).